



# Crescere in partnership nel fine linea

Servotecnica ha fornito due slip ring customizzati a Ercopac, innovativa realtà emiliana specializzata in sistemi fine linea per pallettizzazione e fasciatura che necessitava di una tecnologia che garantisse massima affidabilità nella trasmissione di potenza e dati in risposta alle crescenti richieste dell'automazione

MARCO ZAMBELLI

La partnership con l'emiliana Ercopac, giovane realtà altamente dinamica e innovativa specializzata in sistemi di fine linea, pallettizzazione e fasciatura, conferma la capacità di Servotecnica di fornire slip ring ingegnerizzati per garantire massimi livelli di affidabilità nella trasmissione di potenza e dati. In particolare, per Ercopac l'azienda ha sviluppato due slip ring customizzati per un sistema di fasciatura ad alta velocità del costruttore, dando abbrivio a un rapporto di proficua collaborazione

tra due realtà accomunate dalla volontà di trovare soluzioni innovative, studiate per rispondere alle richieste sempre più esigenti del mercato in termini di automazione delle linee produttive. Servendo applicazioni in settori importanti come il comparto alimentare e quello del tissue.

#### **Automazione spinta nel fine linea**

Ercopac inizia ufficialmente la sua attività nel 2022, nata da un team di persone con oltre 20 anni di esperienza nel comparto.

Molto attiva nei settori food & beverage e tissue, l'azienda ha registrato una continua crescita fin dai suoi esordi, chiudendo lo scorso anno con un fatturato di quasi 17 milioni di euro, un organico di oltre 50 dipendenti e una trentina di collaboratori esterni. La presenza di tre uffici tecnici, dedicati rispettivamente alla parte meccanica, elettrica e software, impiegando in totale una ventina di persone, ne dimostra in concreto la spiccata vocazione all'innovazione. Fornitore globale di sistemi fine



Alessandro Gomasca, Marketing & Product Manager in Servotecnica.



Elena Maselli, responsabile marketing di Ercopac, con Antonio Rosetti, area manager per Emilia-Romagna e Marche di Servotecnica.

linea per pallettizzazione e fasciatura, tra Europa, Sud e Centro America e Nord Africa, la crescita degli ultimi tre anni è stata tale per cui nell'estate di quest'anno è previsto il trasferimento in una nuova sede ampliata di 6.000 m<sup>2</sup> a Fiorano Modenese. L'accordo di collaborazione stretto a fine 2025 con TecnoFerrari, produttore di AGV, navette e sistemi per la logistica, apre quindi ulteriori prospettive globali di crescita anche in nuovi settori. "La collaborazione tra Servotecnica ed Ercopac procede da circa 7-8 mesi - racconta Antonio Rosetti, area manager per Emilia Romagna e Marche di Servotecnica -, e il contatto con l'azienda è nato dalla loro necessità di trovare nuove soluzioni tecniche che consentissero di migliorare le prestazioni di una loro macchina di punta per fasciatura, il che ha portato ad aprire un interessante dialogo". Ercopac era infatti alla ricerca di una nuova tecnologia dei giunti rotanti che permettesse un incremento importante delle performance del sistema di fasciatura Spider, come spiega Elena Maselli, responsabile marketing di Ercopac: "Le linee di produzione nel settore che serviamo evolvono costantemente verso cicli più veloci, spingendo a cascata

tutti i sistemi di automazione correlati ad adeguare le loro prestazioni. In tal senso, avevamo un problema con la tecnologia di slip ring che impiegavamo sul nostro fasciatore Spider, ed eravamo alla ricerca di una soluzione più innovativa che ci permettesse di rispondere all'evoluzione delle esigenze del mercato".

### Affidabilità totale

Dai primi contatti con Servotecnica, si è dunque partiti con delle prime campionature fino ad arrivare alla customizzazione di due slip ring che nel fasciatore Spider di Ercopac sono installati alla base sulla tavola rotante e sul giunto del pressino, attrezzatura che tiene pressato il pallet che, a causa della rotazione, è ad alto rischio di scomposizione. Il fasciatore Spider-R di Ercopac, prodotto di punta della gamma Spider, può raggiungere una produttività di 200 mezzi pallet/ora. "Il principale requisito che avevamo riguardava la massima affidabilità dello slip ring nella trasmissione non solo del segnale elettrico di potenza - spiega Maselli -, ma anche e soprattutto nel garantire la trasmissione continua dei dati. In queste macchine, l'automazione sempre più spinta delle

linee impone infatti di avere un numero sempre più alto di dispositivi di controllo e monitoraggio di vario genere - sensori, fotocellule, o ad esempio un sonar che vada a monitorare l'altezza del pallet. Oggi l'automazione consta infatti soprattutto di dati, e senza questi segnali le linee automatizzate sono praticamente cieche. La trasmissione costante di tutte queste informazioni è pertanto cruciale, in quanto una perdita di frame di trasmissione anche di pochi secondi crea delle micro fermate che si ripercuotono a cascata lungo tutta la linea, rallentando l'intera coda produttiva, che per ripartire richiede poi dei tempi tecnici che sono molto più alti di quelli di una fermata secca".

### Personalizzazione e compattezza

Nella scelta di affidarsi agli slip ring Servotecnica determinante è stata quindi proprio la capacità di garantire in maniera continua e sicura il passaggio dei dati, che su un oggetto che gira non è affatto qualcosa di scontato. Per di più con dimensioni particolarmente compatte dei due slip ring sviluppati. "Gli slip ring forniti a Ercopac sono stati customizzati per soddisfare una specifica richiesta di



Il sistema di fasciatura pallet Spider di Ercopac monta due slip ring customizzati di Servotecnica.



La gamma di slip ring Servotecnica si distingue per l'elevata affidabilità nella doppia trasmissione di potenza e dati.

un certo numero di piste con determinati amperaggi per la parte di potenza - continua quindi Rosetti -, e altri numeri di piste e rispettivi amperaggi per la parte di segnale. I due slip ring, simili ma con numeri di piste diversi tra loro, dovevano inoltre rispettare determinati vincoli in termini di ingombro, sia nelle dimensioni del foro che in larghezza. Come spiega quindi Alessandro Gomarasca, product manager in Servotecnica, gli slip ring Servotecnica hanno come standard un foro da 38,1 mm e diametro esterno da 99 mm: "I due slip ring sviluppati per Ercopac hanno sia foro che diametro esterno fuori standard per noi - foro da 35 mm e diametro esterno da 99 mm, con lunghezza di soli 109 mm. La difficoltà qui consta nel far passare in maniera affidabile anche durante la rotazione, oltre alle piste di potenza, un segnale Ethernet ad alta velocità, in uno slip ring con foro. L'affidabilità dei nostri slip ring viene inoltre garantita da un test report dedicato alle piste Ethernet che eseguiamo per ogni unità prodotta, grazie a una tecnologia che abbiamo implementato già da circa 15 anni sulle nostre linee e che da dieci anni è standard su questo tipo di slip ring. Report che possiamo quindi fornire

in caso di eventuali malfunzionamenti, per avviare insieme al cliente ulteriori analisi sulla specifica applicazione". Questo ha permesso a Servotecnica di raggiungere una stabilità sia di prodotto che di processo produttivo tale per cui queste unità, seppur sviluppate ad hoc, possono essere fornite senza pensieri.

#### Partnership per crescere

La tranquillità di potersi affidare senza pensieri a una tecnologia consolidata, anche se customizzata, è quindi ciò che Ercopac cercava, come rimarca anche Maselli: "La migliore tecnologia è quella per cui puoi dimenticarti del fornitore, una volta installata, senza che giungano richieste di ritorno dalla produzione, dal service o dal field. In questo, gli slip ring Servotecnica non solo ci hanno consentito di ottenere l'incremento di prestazioni che cercavamo, ma ci danno la tranquillità di avere una tecnologia robusta e affidabile che garantisce la necessaria continuità operativa. Un altro aspetto fondamentale che una realtà come la nostra cerca nel rapporto con i fornitori, e che abbiamo trovato con Servotecnica, è poi la capacità di mettere in campo le loro risorse e com-

petenze per risolvere eventuali problemi; e al contempo, la disponibilità a trovarsi per dialogare su un'idea, per trovare insieme nuove soluzioni innovative. Il segreto della nostra forte crescita in questi pochi anni - siamo passati da quattro milioni di fatturato il primo anno a otto il secondo, e fino ai 16 dello scorso anno, con l'intenzione di puntare a un ulteriore raddoppio nel 2027 - è proprio l'esserci affidati nel nostro percorso a fornitori con persone al loro interno che ci hanno dato credito, credendo nella nostra personale e ambiziosa visione tecnologica e affiancandoci nel nostro percorso di innovazione continua". Qui sta dunque anche la chiave del rapporto instauratosi con Servotecnica, la cui filosofia aziendale è proprio quella di vendere non solo prodotti, ma soluzioni. Per il futuro, l'ampia gamma di tecnologie presenti nella proposta Servotecnica - che include anche riduttori, azionamenti e driver per pilotare i motori - potrà quindi aprire ulteriori interessanti prospettive di collaborazione e co-progettazione, per lo sviluppo di nuove applicazioni ma anche per testare e valutare nuove soluzioni per altre macchine e sistemi già presenti nell'offerta di Ercopac.